

- ניסיון מקצועי מוכח בארץ ובחו"ל של למעלה מ-16 שנים ניהול תיקי לקוחות.
- הפקת ביתני קונספט, תערוכות וכנסים, אירועים ממוקדים, ועידות בינלאומיות ותחרויות לסטארט-אפ.
- ניהול ובניית מצגות קריאטיב להמחשת החשיבה הוויזואלית.
- ניהול ומעקב מלא על ההפקה בפועל כולל נוכחות בהקמה ועד לירידה לפרטים הכי קטנים.
- בנייה של תוכניות עבודה רב-שנתיות לפיתוח תהליכים אסטרטגיים לשדרוג ומינוף הגדלת היקף הפעילות והרווחיות.
- פיתוח הזדמנויות עסקיות חדשות וליווי אישי ליזמים שנמצאים בשלבי פיתוח ראשוני.
- חברה בפורום הישראלי למנהיגות ובקבוצת מנהלי קהילות ישראל
- יזום והפקת מפגשים אישיים והדרכת בכירים מחו"ל בסיוור VIP ובנטוורקינג בארץ ובחו"ל.
- פיתוח והובלת יוזמות עם דרגים בכירים ומקבלי החלטות בממשלות וערים גלובליות, ברמת C-Level בארץ ובחו"ל.
- ייעוץ ופיתוח עסקי כחלק מתוכנית שיווקית ותהליכי מכירה לכניסה וחדירה לשווקים מסחריים שמעבר לים.

ניסיון תעסוקתי

- 2019 - ועד היום - מנהלת קריאטיב בחב' טרגט מרקט בע"מ** למתחמים ופעילות קד"מ ואירועי חוץ
- 2018 - ועד היום - מנהלת שיווק ופיתוח קשרי לקוחות** במיקור חוץ בחב' קשר פקטור בע"מ - כנסים ופסטיבלים.
- 2018-2014 - סמנכ"ל שיווק ופיתוח עסקי בחב' CUBE** אסטרטגיה עיצובית בע"מ - תערוכות וכנסים בינלאומיים.
- 2014-2010 - מנהלת תיקי לקוחות בחב' קדמון ברין בע"מ** - עיצוב תערוכות ואמצעי תצוגה לחללים מסחריים.
- 2010-2004 - מנהלת שיווק ומכירות בחב' יואב גרפיקה ותערוכות**, מרכזי מבקרים ומוזיאונים.
- 2004-2003 - יזמת ומפיקת פסטיבל המוזיקה והאור** בשיתוף גני התערוכה ת"א.
- 2004-2003 - מנהלת תערוכות ISRAFOOD & FOODTECH** בקבוצת שטיר בע"מ, גיוס חסויות, מכירות שטחי תצוגה.
- 2003-1996 - מייסדת חב' ההפקות PARADOX NYC7** בניו יורק, מסיבות לייבל, פסטיבלים אירועי קונספט

בכלל החברות הנ"ל התפקיד כלל:

- איתור וגיוס לקוחות חדשים, שירות ושימור לקוחות, איסוף וניתוח מידע עסקי, פיתוח וניהול חוויית לקוח.
- ניהול התקשורת השיווקית בפייסבוק, לינקדאין, טוויטר, אינסטגרם, יוטיוב: תוכן ועיצוב גרפי, עריכת סרטוני וידאו.
- ניסוח תכני האתר, הודעות באימייל, ניתוח והפצה לצד ביצוע מעקב על תוצאות שיווקיות ועסקיות.
- ניהול מחלקת הקריאטיב מעצבי תלת מימד וגרפיקה, הנחיות עבודה לתכנון ועיצוב בהתאם לתקציב ודרישת הלקוח.
- עיצוב ובניית מצגות קריאטיב להמחשת החשיבה העיצובית והשפה הוויזואלית לפרזנטציות בבית הלקוח.
- ביצוע המכירות בפועל כולל משא ומתן מול הדרג הבכיר ברמה גבוהה באנגלית ובעברית.
- כתיבת הצעות מחיר חוזים והסכמי התקשרות, בניית תקציבים ומפרטי תמחור.
- ניהול ומעקב על כלל ההפקה בפועל: תפעול ולוגיסטיקה, דפוס, אישורי בטיחות וחשמל, השכרות ציוד, קייטרינג.
- מילוי טפסים והזמנות עבודה מקבלני ביצוע וספקי משנה : קונסטרוקציה, דקורציה, הובלות בארץ ושילוח ימי.

כישורים :

- חשיבה יצירתית, יזמית מבטן ומלידה, בעלת יכולות גבוהות לעבודה עצמאית ובצוות, יודעת להזיז הרים שצריך.
- מהירת תפיסה וראיה מערכתית עסקית רחבה, מולטי-טאסקית עם אוריינטציה מכירתית ומחויבות ליעדים ולרווחיות.
- יכולת לניהול משימות רבות בו זמנית, יחסי אנוש מעולים, יכולת שכנוע מול מקבלי החלטות בעברית ובאנגלית.
- ידע וניסיון לזיהוי וניתוח חדשנות טכנולוגית, שליטה גבוהה מאוד בפעילות והמושגים באקוסיסטם המקומי והגלובלי.

פעילות שת"פ והתנדבות בקהילות החדשנות והטכנולוגיה באקוסיסטם הגלובלי :

- 2018 - ועד היום** - יזמת ומפיקת הכנס הדו יומי - [Internet of Sound](#)
- 2015 - ועד היום** - שגרירת ישראל בתוכניות האצה בינלאומיות- [Pioneers.io](#) בעיר וינה באוסטריה.
- 2018- ועד היום** - נציגת ישראל בוועידת המוזיקה הגדולה בעולם [MIDEM](#) בעיר קאן שבריביירה הצרפתית .
- 2016 - 2018** - מפיקת מסיבת הקיץ השנתית והאירועים החודשיים [Startup Grind](#) קהילת היזמים הגדולה בעולם.
- 2016 - ועד היום** - נציגת ישראל [SPACE MOUNTAIN](#) פסטיבל תרבות ואמנות המוזיקה האלקטרונית בגרנדה, ספרד.

בכלל הפעילות הנ"ל התפקיד כלל:

- ליווי וייעוץ ל- go-to-market, בניית אסטרטגיה שיווקית להובלת תהליכים ליצירת חדשנות ובניית קהילה.
- פתיחת דלתות ליזמים, איתור הזדמנויות לשת"פ, גיוס חסויות ומקורות מימון.
- שיתוף ידע מקצועי להרחבת הקשרים עם קרנות הון סיכון, אנג'לס, פורומים וקבוצות משקיעים בארץ ומחול.
- בניית מצגות לגיוס חסויות, גיוס הון ממשקיעים פרטיים, הכנה לפיטץ' מול משקיעים.
- תיאום פגישות אישיות עם מובילי דעת קהל, מקבלי החלטות כמו: מנכ"לים ומנהלי תיקי השקעות בחברות גדולות.

שרות צבאי:

פקידה פלוגתית, שירות מלא בפלוגת המסייעת בגדוד צבר -432 של חטיבת גבעתי - דרגת סמ"ל.

השכלה:

תיכון עירוני ד' - מסלול בגרות ריאלי מורחב במגמה ביולוגית / כימית - תעודת בגרות מלאה
1992-1993 – בעלת תעודת הנדסאי - ניהול ותעשייה במסלול עיצוב תעשייה – מכללת אורט טכניקום גבעתיים.
1993-1996 - בעלת תואר ראשון - B.Design בעיצוב - במכון הטכנולוגי חולון HIT .

קורסים והשתלמויות מקצועיות :

- 2014 - סיב"ם שרטוט אדריכלי Revit + AutoCad – מה"ט חולון – תעודת גמר.
- 1997- מכללת ג'ון ברייס – מדריכי PC תוכנה ותמיכה - תעודת גמר .
- 1992 - מה"ט (המכון הטכנולוגי) סיב"ם טכנאי / שרטוט מכונות- תעודת גמר.
- 2015- קורס פיתוח עסקי ושיווק דיגיטלי - התמחות בשיווק וניהול שיווק בכיר - המכון הטכנולוגי חולון.
- 2018- קורס מנהלי חדשנות בארגונים – המכון הישראלי לחדשנות.

שפות:

עברית שפת אם, אנגלית ברמה גבוהה וטובה – קריאה כתיבה וניסוח מלל.

יישומי מחשב:

שליטה בתוכנות Office, דוא"ל ואינטרנט

תוכנות מחשב:

Goldmine, Gold Plus, SAP, Photoshop, AutoCAD ,Revit 2014.

המלצות ותיק עבודות יינתנו בהתאם לדרישת המראיון.