

קורות חיים

פרטים אישיים

שם פרטי: מאיר (מיקי)
שם משפחה: רוזן
מצב משפחתי: גרוש + 7
כתובת מלאה: מודיעין-מכבים-רעות (השפלה/מרכז)
טלפון: 054-3366600
כתובת e-mail: meirmickeyrozen@gmail.com

התמחות

ניהול פיתוח תחום תתי-מערכות למערכות הגנה אקטיביות (קרקעי ואווירי) בכלל ואמצעי-נגד מבוססי לייזר בפרט. התמחות במערכות מבוססות לייזר מצב מוצק ולייזר מבוסס סיב לתחום הצבאי. הכירות תחום הפדסטלים והגימבלים (מערכות בקרת הינע). ניהול פרויקטים לדוגמה: מח"ט (מדמה חתימות) לייזר לאלו ישראל עבור ח"א, עמוד-האש להגנת ספינות של ח"י, שבש לייזר לחץ-דורבן צה"ל, סימולטור איומים מבוסס לייזר לתחום הקרקעי עבור סמל"א, DIRCM על בסיס מיקרו-פופ של תמ"מ. העמקת פעילות וטיפול ספקי רכיבים וקב"מים, כולל ביקורים אצל הספקים. הכנת תכניות עסקיות ומו"פ וביצוען. הכנת מענה למכרזים (מענה טכני, חוזי, וכלכלי), כולל הצעות מחיר. בעל ראייה מערכתית, הבנה טכנית ותקשורת בינאישית טובה עם יכולת עבודה בצוות. ניהול פרויקטים עתירי תקציב, הבנה עסקית וניסיון בניהול מו"מ עסקי. איסוף מודיעין טכנולוגי ועסקי. הכירות עמוקה במנטליות ומנהגי העולם הערבי כולל שפה, קריאה וכתובה.

השכלה

2012-2014: תוכנית לפיתוח מנהלים, דירקטורים ונושאי-משרה בכירים, ביי"ס רקנאטי למנהל עסקים, אוניברסיטה ת"א.
2014: אנליסט טכני דרגה II, CFTe מטעם הפדרציה האמריקאית IFTA.
1998-1999: הנדסאי גרעין P.Eng מגמת כורים, קמ"ג.
1999-2000: לימודי הסבה הנדסת חשמל (מסלול אלקטרו אופטיקה), מכללת יהודה ושומרון באריאל.
1992-1994: תואר ראשון B.A. במדעי הרוח לימודי אסלאם ומזה"ת, אוניברסיטה העברית.

ניסיון תעסוקתי

מאי 2021 – היום: משווק מדינות מיוחדות במטה השיווק אלטא וכן עזרה למפעלים/מנהלים בתחום אמצעי-נגד מבוססי לייזר.

- ייזום 2 פטנטים (בנושא שימור ו/או השבחת טיב האלומה ובנושא מסיט אלומה לשימור כתם במרחב).
- מיירת לייזר קומפקטי עבור DKD למפעל יבשה.
- שבש-לייזר כנגד טילי דור III לניטרול המצלמה ליחידת ה CTO.
- מיירת לייזר כנגד רחפנים/מל"טים/מזל"טים למנהל ים.
- שבשי לייזר כנגד טילי דור II ודור II+ עבור מפעל יבשה.
- סיבים אופטיים בשילוב לייזר לחישה תת-ימית של פולשים (צוללן, רכב ימי אישי, סירות וכו') עבור מנהל תת-ימי.

יוני 2020 – מאי 2021: מוביל מייזם "אנתליון" מיירת לייזר לתחום אנטי-רחפנים/מזל"טים, אנטי-ראם • הובלת פרויקט: הכנת גאנט, תיכנון אופטי, הכנה לרישום פטנטים.

- עבודה מול: גורמי ממשל, חברות אינטגרציה (בארץ ובח"ל), איתור מפיצים ונציגים בחו"ל, מענה למכרזים, ניהול ספקים בארץ ובח"ל, בניית ניתוח שוק וזיהוי יעדים פוטנציאליים.

פברואר 2017 - יוני 2020 (משבר קורונה): מנהל פרויקט (כולל הפיתוח עסקי), חברה טכנולוגית יצרנית במרשם אפי"מ/משהב"ט (בתחום האזרחי והצבאי) חברת איי.טי.אס, ITS בכפר-סבא ישראל

- הובלת פרויקט ופיתוח עסקי בחברה יצרנית של 130 עובדים, בתחום שבש לייזר נ"ט (ואווירי) ומיירת לייזר מצב מוצק, (IR, FAR IR, MID IR) למערכות ותתי-מערכות ביטחוניות/צבאיות, העומדות בסטנדרטים צבאיים בשילוב יחצ"ג (פדיסטל/גימבל).
- הכנת תוכנית עסקית, תוכנית פיתוח, ראייה מערכתית, הבנה טכנית גבוהה, עבודה מול מקבלי-החלטות וגורמים משפיעים.
- עבודה מול: גורמי ממשל, חברות אינטגרציה (בארץ ובח"ל), איתור מפיצים ונציגים בחו"ל, מענה למכרזים, ניהול ספקים בארץ ובח"ל, בניית ניתוח שוק וזיהוי יעדים פוטנציאליים.
- שת"פ בארץ ובח"ל (כולל גורמי ממשל) מדינות- הודו, אמל"ט (גוואטמלה)
- ניסיון עם רגולציה ממשלתית (היתרי ייצוא מסווגים, ועלס"פ, וכו'...)
- ניהול יחידת רווח והפסד, דוחות כספים, מצגות, תערוכות וכנסים בארץ ובח"ל וכו'...
- מעקב ודיווח לדירקטוריון המנהלים.

יולי 2015 - נובאר 2017: פיתוח עסקי בישראל בתחום יחצ"ג/גימבלים חד-צירי ודו-צירי חברת קפצ'ר מערכות, ישראל פ"ת.

- איתור לקוחות בתחום הבקרת הינע
- מכירות שטח, ניהול מו"מ ושרותיות: גיוס לקוחות חדשים, העמקת מכירה בלקוחות קיימים, מענה לדרישות/צרכים ובעיות של הלקוחות, שרות ומענה לצורכי לקוח.
- סגירת הזמנות מול לקוחות.

• אחריות על ניהול צוות מנהלי פרויקטים ועבודה צמודה עם לקוחות התחום הפנימיים והחיצוניים

- מאי 2003 - יולי 2014 : יזם ומנכ"ל חברת אריאל, חברה טכנולוגית מסווגת (ת"פ מלמ"ב), במודיעין ישראל.
- ניהול הפרויקטים ופיתוח עסקי בחברה יצרנית בתחום הצבאי/תעופתי מסווגת בתחום לייזר מצב מוצק, (IR, FAR IR, MID IR) למערכות ותתי-מערכות רפואיות ופרה-רפואיות, תעשייתיות וביטחוניות/צבאיות, העומדות בסטנדרטים צבאיים, רפואיים ותעשייתיים.
- בתחום מדיקל, **noninvasive**: תתי- מערכות בתחום ניטור סכרת/גלוקוזה ותחום העלמת דליות/וורידים.
- יעדים טכנולוגיים והספקות, ניהול צמיחה עסקית, הכנת תחזית עסקית, תוכנית עסקית, עבודה מול יעדי מכירות ורווח, עבודה מול מקבלי-החלטות וגורמים משפיעים.
- ניהול תיקי לקוחות (מכוני מחקר שליד ב"ח ממשלתיים, מוסדות ממשל, חברות אינטגרציה- בארץ ובחו"ל), איתור מפיצים ונציגים בחו"ל, מענה למכרזים, ניהול ספקים בארץ ובחו"ל, בניית ניתוח שוק וזיהוי יעדים פוטנציאליים.
- פעילות עסקית, כולל שת"פ בארץ ובחו"ל (כולל גורמי ממשל) מדינות- ארה"ב, אוסטרליה, ברזיל ואמל"ט (גוואטמלה ומקסיקו), ד. קוריאה, סולן, צרפת, אנגליה, גרמניה, ספרד, מרכז אסיה (קזחסטאן, קירגיסטן, אזרבייג'ן) והמפרציות (דובאי, אבו-דבי, בחריין, עומאן, קטאר).
- שוק הנפט/גז/אנרגיה : מערכת חישה עבור תאי PVT לשלב הטרום קידוח.
- ניסיון עם רגולציה ממשלתית (היתרי ייצוא מסווגים וכו...).
- ניסיון בפרויקטי והליכי **G to G**
- מכירות B2B ו (B2C פונטאלי, טלפון ושטח).
- ניהול יחידת רווח והפסד, דוחות כספים, מצגות, תערוכות וכנסים בארץ ובחו"ל וכו...'
- מעקב ודיווח לדירקטוריון המנהלים.

שרות צבאי

- 1992-1996 : קבע- מפקד מחלקה מבצעית ביחידת המסתערבים מג"ב (ימ"ס), קורס טרור מיוחד (מסתערבים), קורס עיקוב.
- 1989-1992 : סדיר- מפקד ולוחם ביחידת המסתערבים של מג"ב.
- 1992 : קורס תצפיתנים, קורס משק"י סיירות; צה"ל- ב"יס למודיעין וסיור

שליטה בשפות


- עברית : דיבור- שפת אם, קריאה- שפת אם, כתיבה- שפת אם
- אנגלית : דיבור- שפת אם, קריאה- שפת אם, כתיבה- שפת אם
- רוסית : דיבור- שפת אם, קריאה- ללא, כתיבה- ללא.
- ערבית : דיבור- טוב, קריאה- טוב, כתיבה- טוב

מחשבים

- שליטה מלאה ביישומי מחשב
- Office: PowerPoint, WORD, Excel, Outlook, Project
- ZMAX, ACROBAT ADOBE, CRM, SAP (תוכנה לתכנון אופטי)

המלצות

- מצ"ב מטה, ועל פי דרישה

Ben-Gurion University  Depart. of Electrooptics Engineering
Prof. Gabby Sarusi

Date: 16/3/2021

To Whom It May Concern,

Letter of Opinion / Recommendation

Mr. Meir (Mickey) Rozen and Dr. Moshe Ben-David, both founders of ANTHELION Technologies, presented to me their concept for a laser-based interceptor to counter drones and UAVs (unmanned aerial systems).

A Preserving Beam Quality (PBQ) technique/idea and a matched Beam Steering (Telescope) was presented to me as well as the laboratory tests results conducted by ANTHELINO Technologies (Mickey and Moshe).

I think that Laser Interceptor that will be based on these technologies, has the potential for a successful static outdoor experiment of intercepting or damaging a UAV. Further investigation of integrating such novel interceptor into an interception system is of inessential.

I therefore, would recommend any system integrator company to explore the opportunity with ANTHELION Technologies with their 'LION' laser-based interceptor.

Sincerely Yours,



Prof. Gabby Sarusi

Date: 16/3/21

To Whom It May Concern,

Letter of Opinion / Recommendation

Mr. Meir (Mickey) Rozen and Dr. Moshe Ben-David, both founders of ANTHELION Technologies, presented to me their concept for a laser-based interceptor to counter drones and UAVs (unmanned aerial systems) and Laser based Jammer to countermeasure ATGMs.

Preserving Beam Quality (PBQ) technique/idea based on specialty fibers and a matched Beam Steering (Telescope) was presented to me.

I believe that such technologies have a high potential for novel products in the field of laser-based countermeasures.

Me and my department in Bar-Ilan University are looking forward to collaborate with ANTHELION Technologies team for moving forward these ideas and to materialize them.

I recommend for any system integrator company to explore the opportunity with ANTHELION Technologies regarding their 'LION' laser-based interceptor technology.

Sincerely,

Prof. Moti Fridman



Head of the Lab of Temporal Optics and Fiber Lasers
Faculty of Engineering and the Institute of Nanotechnology and Advanced Materials,
Bar Ilan University
Ramat Gan, Israel.