

- ראש צוות **SOC**, ידע טכני רחב במערכות הגנה, יכולות בחקירת עומק, כתיבת קורלציות במערכות **SPLUNK** ו-**XDR**.
- עבודה שוטפת עם מערכות **SIEM, FW, AV, SOAR** בניית **Dashboards**, ניהול ותחקור התראות בזמן אמת.
- הובלת פרויקטים משלב האפיון (**SOW**) ועד לביצוע **Hands On** - מערכות **Splunk ES, XSOAR**.
- יכולות חקירה גבוהות של אירועי סייבר, כתיבת חוקים ובניית **Dashboards**, דוחות מנכ"ל ומעקב אחר שינויים כמותיים.
- הבנת איומי סייבר וטכניקות פריצה, כתיבת נהלי עבודה עבור האנאליסטים, תחקור אירועים בסביבת-**OT**, מערכת **SIEM** של **AZUR**.

ניסיון תעסוקתי:

2019- היום **ראש צוות SOC**, אבטחת מידע וסייבר, מגדל, פתח תקווה

- התחלה כאנאליסט סייבר בצוות ה-**SOC** ולאחר מכן קידום לראש צוות **SOC**.
- בניית קורלציות ויצירת חוקי **Hands On**, כתיבה והטמעה של נהלי עבודה, העברת הדרכות מקצועיות לצוות.
- הובלה של פרויקטים, עבודה שוטפת מול אינטגרטורים - ביצוע אגרגציה של החוקה אל מערכת **Splunk-ES**, אפיון **SOW** ו-
Playbook`s במערכת **XSOAR**.
- תפעול מערכות מבוססות אפליקטיבי/ענן- **Secdo, Fw-Check point, Mcafee, Xsoar, cortex-XDR** רשת **OT**,
- היכרות עם מערכת **Sentinel** של **Azure**. ניהול ותפעול ערוץ ה-**Mail Relay** - רכיבי **Ironport, forcepoint**.
- עבודה מול צוותי תשתיות רוחביות ותשתיות אבטחת מידע, צוותי **PT** צוות סייבר ורגולציה.

2018: **אנאליסט בצוות SOC**, סיטאדל, פתח תקווה

- ביצוע פורנזיקה בטיקטים ברמת **Tier 1**, ניתוח ההתראה מקבלתה ועד להסקת מסקנות וממצאים, עבודה על מערכת
- **SIEM- Qradar**, כתיבת דוחות ללקוחות, ביצוע עדכוני אבטחה ובדיקת חולשות חדשות - **Advisory**.
- תפעול מערכות מבוססות אפליקציה ושליטה מרחוק - **Simplify, DDI, Arcsight, Sysaid, Secdo, Epo, Dcm**,
- **Citerix, IOC**.

2017: **תמיכה טכנית**, טריפל סי, פתח תקווה

- נציג בקרה ותמיכה טכנית, פתרון בעיות בתחום התקשורת והאינטרנט הקווי והאלחוטי, איתור תשתיות.
- תפעול מערכות מבוססות אפליקציה, תהליכי אוטומציה בארגון, עבודה מול ממשקים.
- הקמת בסיסי נתונים, תפעול מערכות **CRM, LDAP**, שרותי אירוח, בקרות גישה והרשאות, מדיניות אבטחה.

2016: **מנהל צוות מכירות, Eloan** הלוואות חברתיות, רמת גן

- ניהול נציגי מכירות מוקד, מעקב יומי אחר מכירות בפועל, מתן תמריצים על בסיס תוצאות.
- הדרכה מקצועית לשיחת מכירה אפקטיבית : תסריטי שיחה, טיפול בהתנגדויות, אומנות המכירה.
- הקמת בסיסי נתונים על מוצרים ולקוחות כולל תמחור במערכת **CRM**, ניהול סיכונים.

השכלה:

2021: תכנית לפיתוח ראשי צוותים טכנולוגיים.

2018-2017: קצין אבטחת מידע ארגוני ומומחה לוחמת סייבר, הרחבה של **CISO**, מכללת **SELA GROUP**.

2010-2013: תואר ראשון **B.A** בתקשורת שיווקית, דוברות יחסי ציבור ופרסום, מכללת ספיר.

1997-2003: תיכון אורט על שם צימטבאום, ערד.

** המלצות יינתנו על פי דרישה