

יוחאי ימין

0545-856056 | yohai.yamin@gmail.com

מי אני ← → מנהל בתחום מכירות הרכב עם כ-5 שנות ניסיון, ובעל תואר שני במנהל עסקים ושיווק.

יחסים בינאישיים מצויינים התורמים להשגת מטרות הארגון, כגון עמידה ביעדי מכירות וניהול משא ומתן.

ניסיון תעסוקתי ← → **מנהל סניף מכירות רכב, קבוצת קל אוטו, 2019-2021**

במסגרת תפקידי ניהלתי סניף מכירות רכב, לרבות הובלת עובדים לעמידה ביעדים, ניהול מו"מ מול לקוחות והובלה מלאה של הסניף להצלחה.

- עבודה מול ממשקים פנים ארגוניים כגון מנהל איזור וסמנכ"ל, וממשקי חוץ לרבות חברת ביטוח, ספקים, עבודה שוטפת מול מוסכים ומרכזי שירות
- הובלת צוות סוכני המכירות לעמידה ביעדים החודשיים
- יכולת ניהול משא ומתן ועבודה מול מגוון לקוחות תחת לחץ
- ניהול תיקי לקוחות וגיוס לקוחות חדשים
- הובלת תהליך גיוס וקליטה- ביצוע ראיונות למועמדים והכשרת מלאה לעובדים חדשים

מנהל סוכנות מורשית, יונדאי, 2015-2018

במסגרת תפקידי בסוכנות עסקתי במכירות רכבים חדשים, כולל עסקאות מימון והצגת פרטי העסקה- כגון ריביות ונתונים כספיים, עסקאות טרייד אין ומכירת ביטוחים.

- רכישת אמון הלקוח תוך התאמת סוג הרכב לצרכי הלקוח, הצגת יתרונות, איכות וכדאיות הרכב
- מיומנויות מעולות במכירה וניהול משא ומתן
- בקרה על עמידה ביעדים, ניתוח והסקנת מסקנות
- הדרכת עובדים חדשים בנושאי מיומנויות מכירה, טרייד אין, מימון וביטוח

השכלה ← → **המכללה האקדמית פרס, 2016-2019**

B.A, תואר ראשון במנהל עסקים, התמחות בשיווק, סיום בהצטיינות

המכללה האקדמית פרס, 2019-2020

M.B.A, תואר שני במנהל עסקים

שרות צבאי ← → ראש לשכת מפקד לוט"ר, 2012-2015

- ידע במערכת SAP
- ידע במערכת תפנית
- Office
- ניהול עובדים
- ניהול מלאי
- עבודה מול ספקים

תחומי ניהול
ידע נוסף